

Terms and Conditions of Sales

ITW España S.L.U

En caso de conflicto entre las presentes condiciones generales de venta y de compra del comprador, prevalecerán las presentes condiciones generales de venta.

1. Ofertas – Definiciones

1º - El envío de tarifas y catálogos de ITW España SLU, en adelante “EL VENDEDOR”, se realiza únicamente a título informativo. Las indicaciones, descripciones y datos contenidos en los catálogos de Vendedor y tarifas son meramente orientativos y no comprometen al VENDEDOR.

2º - Las ofertas del VENDEDOR, incluyendo los precios de los materiales, serán válidas únicamente durante un plazo de sesenta (60) días desde su fecha, salvo que se estipule expresamente otra cosa en la oferta.

3º - El término “COMPRADOR” designa a cualquier persona física o jurídica a la que se dirija la aceptación de pedido emitida por EL VENDEDOR. El término “MATERIAL” hace referencia a los bienes especificados en la aceptación del pedido del VENDEDOR.

4º - EL VENDEDOR se reserva el derecho, en cualquier momento, de modificar el MATERIAL para adaptarlo a avances técnicos y científicos que considere oportunos. Estas modificaciones podrán aplicarse, a criterio del VENDEDOR, también a materiales ya entregados, sin que ello implique obligación alguna. Cada oferta se realiza bajo el supuesto de que el MATERIAL será instalado en el país donde se emite dicha oferta.

2. Aceptación de Pedidos

Los pedidos realizados por el COMPRADOR no constituyen una venta firme hasta que sean aceptados por escrito por EL VENDEDOR. Toda venta firme estará sujeta a estas condiciones generales y a las condiciones particulares indicadas en la aceptación del pedido, y no podrá ser cancelada o modificada total ni parcialmente por el COMPRADOR sin consentimiento escrito de EL VENDEDOR.

3. Entrega – Riesgos – Transporte – Transmisión de la Propiedad

1º - El MATERIAL se entrega y vende en origen, desde los almacenes de EL VENDEDOR. La transferencia de riesgos tiene lugar a partir de esta entrega, aunque la transferencia de propiedad se difiere como se indica a continuación, y el MATERIAL viaja por cuenta y riesgo del COMPRADOR incluso si, excepcionalmente, el MATERIAL se envía a portes pagados o transportados por el VENDEDOR.

Sin embargo, la transferencia de la propiedad del MATERIAL al COMPRADOR se aplazará hasta el pago completo del precio del MATERIAL estipulado en la aceptación del pedido emitida por el VENDEDOR. Cualquier otra condición diferente a la arriba descrita debe ser pactada y aceptada por ambas partes antes de la formalización del pedido.

2º - La posible intervención del VENDEDOR en la contratación o gestión del transporte y seguro del MATERIAL se realizará en nombre y por cuenta del COMPRADOR, sin que ello convierta al VENDEDOR en transportista ni comisionista.

In the event of any conflict between these terms and conditions of sale and the purchaser's general terms and conditions of purchase, these terms and conditions of sale shall prevail.

1. Offers – Definitions

1º - The price lists and catalogues of ITW España (hereinafter referred to as the "SELLER") are sent for information purposes only. The indications, descriptions and information figuring in the SELLER's catalogues and price lists are given for information purposes only and are not binding on the SELLER.

2º - The SELLER's offers, including the price of the EQUIPMENT, are only valid for a period of sixty (60) days from their date, unless otherwise stipulated on the front of the SELLER's offer.

3º - The term 'BUYER' shall mean any person or company to whom the acceptance of an order from the SELLER is addressed. The term 'EQUIPMENT' shall mean the equipment designated in the acceptance of order from the SELLER.

4º - The SELLER reserves the right, at any time, to make any modifications to its EQUIPMENT related to technical and scientific developments that it deems appropriate. The SELLER may, without obligation on its part, apply these modifications to EQUIPMENT previously delivered. Each offer is made on the basis of the EQUIPMENT being installed in the country in which the offer is made.

2. Acceptance of Orders

The BUYER'S orders shall not constitute a firm sale until accepted in writing by the SELLER. All firm sales shall be made subject to these general terms and conditions and to the special terms and conditions set forth on the face of these order acceptances and may not be cancelled or modified by the BUYER, even in part, without the SELLER's written consent.

3. Delivery – Risks – Transport – Transfer of Ownership

1º - The EQUIPMENT is delivered and sold at origin, from the SELLER's warehouses. The transfer of risks takes place upon this delivery, even though the transfer of ownership is postponed as indicated below, and the EQUIPMENT travels at the BUYER's expense and risk, even if, as an exception, the EQUIPMENT is shipped freight prepaid or transported by the SELLER.

However, the transfer of ownership of the EQUIPMENT to the BUYER shall be postponed until full payment of the EQUIPMENT price stipulated in the order acceptance issued by the SELLER. Any other condition differing from the above must be agreed upon and accepted by both parties prior to the formalization of the order.

2º - Any possible involvement of the SELLER in the contracting or management of the transport and insurance of the EQUIPMENT shall be carried out in the name and on behalf of the BUYER, without this making the SELLER a carrier or agent.

3º - Si el COMPRADOR se niega a recibir el MATERIAL en la fecha acordada, EL VENDEDOR podrá reclamar daños y perjuicios por el incumplimiento, sin perjuicio de aplicar las acciones legales correspondientes conforme al Código Civil 4. Recepción 1º - En caso de daños, desperfectos o faltantes detectados al recibir el MATERIAL, el COMPRADOR deberá notificarlo al transportista mediante carta certificada con acuse de recibo en un plazo máximo de tres (3) días, enviando copia de dicha notificación a EL VENDEDOR. La recepción del MATERIAL sin reservas extingue cualquier reclamación, salvo que se realice reclamación detallada dentro de dicho plazo. 2º - Cuando la oferta o aceptación de pedido establezca que EL VENDEDOR instalará y realizará pruebas del MATERIAL, el COMPRADOR dispondrá de un plazo de tres (3) días desde la recepción para realizar una inspección completa y comunicar cualquier reclamación, también por escrito y con acuse de recibo. 3º - El COMPRADOR no podrá devolver el MATERIAL sin autorización previa y expresa de EL VENDEDOR. 5. Garantía 1º - Sin perjuicio de la garantía legal por defectos ocultos, EL VENDEDOR garantiza el MATERIAL contra defectos de fabricación o materiales durante el período más corto entre: (a) Doce (12) meses desde su instalación, acreditada por documento firmado por ambas partes. (b) Quince (15) meses desde la entrega según las condiciones pactadas. La responsabilidad del VENDEDOR se limita a: (a) La reparación o sustitución gratuita del MATERIAL defectuoso. (b) La cobertura de los costes de mano de obra y transporte en territorio español. 2º - Quedan excluidos de esta garantía: (a) Materiales instalados fuera de conformidad con la documentación e instrucciones técnicas del VENDEDOR. (b) Materiales usados en condiciones distintas a las indicadas en dicha documentación. (c) Defectos causados por negligencia o falta de mantenimiento adecuado por parte del COMPRADOR. (d) Materiales alterados, reparados o con piezas cambiadas sin autorización expresa del VENDEDOR. (e) Componentes no fabricados por EL VENDEDOR ni por empresas de su grupo, que sólo tendrán garantía del fabricante correspondiente. 3º - EL VENDEDOR no será responsable por daños indirectos ni pérdida de beneficios derivados de defectos en el MATERIAL. 4º - Las reclamaciones bajo esta garantía deberán ser notificadas por escrito dentro del período de garantía establecido. 6. Derechos de Propiedad Industrial EL VENDEDOR no se responsabiliza ni garantiza al cliente frente a acciones por infracción de propiedad industrial iniciadas por terceros relacionadas con el MATERIAL suministrado. 7. Precio 1º - Los precios del MATERIAL son netos, sin IVA ni otros impuestos que se reflejarán por separado en la factura. El COMPRADOR se compromete a abonar el IVA y cualesquiera	3º - If the BUYER refuses to receive the EQUIPMENT on the agreed date, the SELLER may claim damages for the breach, without prejudice to taking the corresponding legal actions in accordance with the Civil Code. 4. Reception 1º - In the event of any damage, defects, or shortages detected upon receipt of the MATERIAL, the BUYER must notify the carrier by registered letter with acknowledgment of receipt within a maximum period of three (3) days, sending a copy of such notification to the SELLER. Acceptance of the EQUIPMENT without reservations extinguishes any claim, unless a detailed claim is made within the specified period. 2º - When the offer or order acceptance stipulates that the SELLER will install and perform tests on the MATERIAL, the BUYER shall have a period of three (3) days from receipt to conduct a thorough inspection and communicate any claims, also in writing and with acknowledgment of receipt. 3º - The BUYER may not return the EQUIPMENT, without the prior and express authorization of the SELLER. 5. Warranty 1º - Without prejudice to the legal warranty for hidden defects, the SELLER warrants the EQUIPMENT against manufacturing or material defects for the shorter of the following periods: (a) Twelve (12) months from its installation, as evidenced by a document signed by both parties. (b) Fifteen (15) months from delivery under the agreed conditions. The SELLER's liability is limited to: (a) The free repair or replacement of the defective MATERIAL. (b) Coverage of labor and transportation costs within Spanish territory. 2º - This warranty excludes: (a) Materials installed not in accordance with the SELLER's documentation and technical instructions. (b) Materials used under conditions different from those indicated in such documentation. (c) Defects caused by negligence or lack of proper maintenance by the BUYER. (d) Materials altered, repaired, or with parts changed without the express authorization of the SELLER. (e) Components not manufactured by the SELLER or its group companies, which will only have the warranty provided by the respective manufacturer. 3º - The SELLER shall not be liable for indirect damages or loss of profits resulting from defects in the MATERIAL. 4º - Claims under this warranty must be notified in writing within the established warranty period. 6. Industrial Property Rights The SELLER does not assume responsibility nor guarantees the client against actions for infringement of industrial property rights initiated by third parties related to the supplied MATERIAL. 7. Price 1º - The prices of the EQUIPMENT are net, excluding VAT and other taxes, which will be separately reflected on the invoice. The BUYER agrees to pay VAT and any other taxes or fees
--	--

otros impuestos o tasas relacionados con la venta, entrega, transporte y exportación. Cualquier condición diferente a lo arriba descrito debe ser pactado antes de la formalización del pedido.

3° - Los precios se establecen en origen (almacenes o fábrica del VENDEDOR). Los gastos especiales de embalaje para exportación, transporte y seguro correrán a cargo del COMPRADOR. Cualquier condición diferente a lo arriba descrito debe ser pactado antes de la formalización del pedido.

8. Precios y condiciones de pago.

Los precios se expresan en euros. Los precios no incluyen ningún impuesto sobre ventas, uso, valor añadido u otros; tampoco incluyen derechos de importación o exportación, tasas de aduana, licencias, gastos de envío y similares, gastos o tasas ("Tasas") relacionadas con la venta, importación o uso de los Productos o Servicios. Dichas Tasas serán por cuenta del Comprador. Cualquier acuerdo en contrario requiere la aceptación expresa por escrito del VENDEDOR.

En el caso de que posteriormente se reclame al VENDEDOR el pago de cualesquiera Tasas, el Comprador defenderá e indemnizará plenamente al VENDEDOR frente a cualquier reclamación de este tipo.

El pago deberá efectuarse en el plazo acordado a contar desde la fecha de factura del VENDEDOR. Las facturas vencidas generarán un interés de demora al tipo del 1,5 % mensual, o al tipo máximo permitido por la legislación aplicable.

Los derechos de inspección del Comprador, en virtud del presente, no afectarán al plazo de pago. El Comprador no tendrá derecho a compensación de pagos en ningún caso. En el caso de que el Comprador no efectúe cualquier pago que tenga la obligación de realizar, se compromete a indemnizar al VENDEDOR por la totalidad de los costes que de ello se deriven para el VENDEDOR, incluidos los honorarios razonables de abogados y las costas judiciales."

9. Condiciones de pago

1° - Las condiciones de pago están estipuladas en las aceptaciones de pedido del VENDEDOR. En ausencia de disposiciones contrarias en las condiciones particulares de la aceptación del pedido del VENDEDOR, el precio del MATERIAL será pagadero de la siguiente forma:

- (a) 30% al contado en el momento de la aceptación del pedido, contra presentación de una factura de anticipo.
- (b) 50% una vez el MATERIAL esté listo para su envío.
- (c) 20% a los 30 días naturales posteriores a la fecha de entrega.

2° - Cualquier importe o parte del mismo no pagado por el COMPRADOR en la fecha de vencimiento devengará intereses automáticamente y sin necesidad de requerimiento, a favor del VENDEDOR, a un tipo de interés anual igual a 1,5 veces el tipo de interés legal, sobre las cantidades pendientes. En caso de que el MATERIAL del VENDEDOR sea pagadero a plazo, el impago de cualquiera de los vencimientos implicará automáticamente la pérdida del beneficio del plazo y la totalidad del crédito del VENDEDOR se hará inmediatamente exigible.

10. Responsabilidad

1° - El VENDEDOR hará todo lo posible por entregar el MATERIAL objeto de la venta en la fecha o dentro del plazo indicado en su aceptación de pedido. No obstante, el VENDEDOR no estará obligado a entregar en dicha fecha, ya

related to the sale, delivery, transportation, and export. Any condition different from the above must be agreed upon before the formalization of the order.

3° - Prices are set at origin (SELLER's warehouses or factory). Special packaging costs for export, transportation, and insurance will be borne by the BUYER. Any condition different from the above must be agreed upon before the formalization of the order.

8. Prices and Payment Terms.

Prices are expressed in euros. Prices do not include any sales, use, value-added, or other taxes; nor do they include import or export duties, customs fees, licenses, shipping costs, and similar expenses or fees ("Fees") related to the sale, import, or use of the Products or Services. Such Fees shall be borne by the BUYER. Any contrary agreement requires the express written acceptance of the SELLER.

In the event that the SELLER is subsequently required to pay any Fees, the BUYER shall fully defend and indemnify the SELLER against any such claims.

Payment shall be made within the agreed period from the date of the SELLER's invoice. Overdue invoices will accrue late interest at a rate of 1.5% per month, or the maximum rate permitted by applicable law.

The BUYER's inspection rights under this agreement shall not affect the payment term. The BUYER shall not have the right to offset payments under any circumstances. In the event that the BUYER fails to make any payment it is obligated to make, it agrees to indemnify the SELLER for all costs incurred as a result, including reasonable attorney's fees and court costs.

9. Payment Terms

1° - Payment terms are stipulated in the SELLER's order acceptances. In the absence of contrary provisions in the specific conditions of the SELLER's order acceptance, the price of the EQUIPMENT shall be payable as follows:

- (a) 30% in cash at the time of order acceptance, against presentation of a proforma invoice.
- (b) 50% once the EQUIPMENT is ready for shipment.
- (c) 20% thirty (30) calendar days after the delivery date.

2° - Any amount or part thereof not paid by the BUYER on the due date shall automatically accrue interest in favor of the SELLER, without the need for a demand, at an annual interest rate equal to 1.5 times the legal interest rate, on the outstanding amounts. In the event that the SELLER's EQUIPMENT is payable in installments, the non-payment of any installment shall automatically result in the loss of the benefit of the term, and the entire credit of the SELLER shall become immediately due and payable.

10. Liability

1° - The SELLER will make every effort to deliver the EQUIPMENT subject to sale on the date or within the period indicated in its order acceptance. However, the SELLER shall not be obligated to deliver on such date, as it is merely

que esta tiene carácter meramente indicativo. Por lo tanto, el VENDEDOR no será responsable en caso de retraso en la entrega.

2° - En caso de incumplimiento total o parcial de sus obligaciones en virtud del presente contrato o de una venta, la responsabilidad del VENDEDOR se limitará al perjuicio directo (excluyendo cualquier pérdida de beneficios) sufrido por el COMPRADOR y no se extenderá a los perjuicios indirectos que este pudiera sufrir. No obstante, cualquier disposición contraria en el presente documento, la responsabilidad total y acumulada del VENDEDOR en virtud de este Contrato, o en relación con la venta de cualquier MATERIAL o servicio, se limitará al valor del MATERIAL o de los servicios que originaron la reclamación.

3° - El COMPRADOR asumirá por su cuenta todos los riesgos y la responsabilidad por las consecuencias que puedan derivarse del uso defectuoso o imprudente del MATERIAL. La información y los consejos técnicos que eventualmente pueda proporcionar el VENDEDOR se ofrecen únicamente con carácter indicativo y no comprometen la responsabilidad del VENDEDOR, cuya obligación se limita a suministrar un MATERIAL conforme al objeto de la aceptación del pedido emitido por el VENDEDOR.

11. Resolución

Resolución. El VENDEDOR se reserva el derecho a resolver el Contrato o cualquier pedido o envío recibidos en virtud de este, previa notificación por escrito con 90 días de antelación.

12. Renuncia

En caso de incumplimiento por parte del COMPRADOR, el VENDEDOR podrá negarse a enviarle Productos o prestarle Servicios. Si el VENDEDOR decide continuar enviando Productos o en el caso de que no insista en exigir el estricto cumplimiento del Contrato, las acciones del VENDEDOR no constituirán una renuncia a reclamar el cumplimiento del Comprador o cualquier otro incumplimiento existente o futuro, ni a ejercer los recursos legales que le asistan.

13. Insolvencia.

En el caso de que cualquiera de las partes se declare insolvente, sea incapaz de hacer frente a sus deudas al vencimiento de estas, presente un concurso de acreedores o sufra una quiebra involuntaria, se le designe un administrador concursal o sea objeto de cesión de sus activos, la otra parte podrá cancelar cualquier obligación no satisfecha en el marco del presente.

14. Modificación de especificaciones

En interés de la mejora continua de los Productos, el VENDEDOR se reserva el derecho de modificar el diseño o las especificaciones de cualquiera de sus Productos sin previo aviso. Cualquier documento que contenga diseños, especificaciones, indicaciones relativas al peso, dimensiones o ilustraciones no formará ni representará parte del Contrato, salvo que las partes así lo acuerden por escrito.

15. Referencia Comercial y Exclusión de Publicidad

Salvo que se acuerde expresamente lo contrario por escrito, el VENDEDOR se reserva el derecho de hacer referencia al nombre, logotipo y una descripción general de la naturaleza de los productos o servicios suministrados al COMPRADOR, únicamente con el propósito de identificar al COMPRADOR como parte de su cartera de clientes. Dichas referencias podrán utilizarse en comunicaciones internas y externas, incluyendo materiales de marketing y ventas, presentaciones y conversaciones con posibles clientes. El VENDEDOR se

indicative. Therefore, the SELLER shall not be liable in case of delivery delay.

2° - In the event of total or partial breach of its obligations under this contract or a sale, the SELLER's liability shall be limited to direct damages (excluding any loss of profits) suffered by the BUYER and shall not extend to indirect damages that the BUYER may suffer. Notwithstanding any contrary provision herein, the total and cumulative liability of the SELLER under this Contract, or in connection with the sale of any EQUIPMENT or service, shall be limited to the value of the EQUIPMENT or services that gave rise to the claim.

3° - The BUYER shall assume all risks and liability for the consequences that may arise from the defective or reckless use of the EQUIPMENT. The information and technical advice that the SELLER may provide are offered solely for guidance and do not entail the SELLER's liability, whose obligation is limited to supplying EQUIPMENT in accordance with the object of the order acceptance issued by the SELLER.

11. Termination

The SELLER reserves the right to terminate the Contract or any order or shipment received under it, upon written notice with 90 days' notice.

12. Waiver

In the event of default by the BUYER, the SELLER may refuse to ship Products or provide Services. If the SELLER decides to continue shipping Products or does not insist on strict compliance with the Contract, the SELLER's actions shall not constitute a waiver to claim compliance from the BUYER or any other existing or future default, nor to exercise the legal remedies available to it.

13. Insolvency

In the event that either party declares insolvency, is unable to meet its debts as they become due, files for bankruptcy, or undergoes involuntary bankruptcy, is assigned a bankruptcy trustee, or is subject to the assignment of its assets, the other party may cancel any outstanding obligations under this agreement.

14. Modification of Specifications

In the interest of continuous improvement of the Products, the SELLER reserves the right to modify the design or specifications of any of its Products without prior notice. Any document containing designs, specifications, indications regarding weight, dimensions, or illustrations shall not form or represent part of the Contract, unless the parties agree otherwise in writing.

15. Commercial Reference and Publicity Opt-Out

Unless expressly agreed otherwise in writing, the SELLER reserves the right to refer to the name, logo, and a general description of the nature of the products or services supplied to the BUYER, solely for the purpose of identifying the BUYER as part of its customer portfolio. Such references may be used in internal and external communications, including marketing and sales materials, presentations, and discussions with prospective customers. The SELLER shall ensure that no confidential or commercially sensitive information is disclosed in this context.

asegurará de que no se revele ninguna información confidencial ni comercialmente sensible en este contexto.

Exclusión de Publicidad. Usted puede excluirse de este uso completando el formulario de Exclusión de Publicidad en https://legal.instron.com/publicity-opt-out-1*

16. Limitación de acciones - Elección de derecho aplicable - Costas judiciales.

Cualquier controversia que surja en relación con el Contrato se regirá e interpretará de acuerdo con las leyes de España, renunciando a la aplicación de la Convención de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías (CIM), y se someterá a los tribunales de Barcelona. El VENDEDOR podrá optar por emprender acciones legales contra el Comprador en la jurisdicción en la que tenga su sede social el Comprador.

Publicity Opt-Out. You can opt out of this use by completing the Publicity Opt-Out form at https://legal.instron.com/publicity-opt-out-1*

16. Limitation of Actions - Choice of Applicable Law - Legal Costs

Any dispute arising in connection with the Contract shall be governed by and interpreted in accordance with the laws of Spain, waiving the application of the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG), and shall be submitted to the courts of Barcelona. The SELLER may choose to take legal action against the BUYER in the jurisdiction where the BUYER has its registered office.